



**ESTUDIO PARA LA FIJACIÓN DE LAS TARIFAS
DE LOS SERVICIOS AFECTOS A FIJACIÓN
TARIFARIA PRESTADOS POR LA
CONCESIONARIA
NETLINE TELEFÓNICA LTDA.
PERÍODO 2023-2028.**

SEGUNDO INFORME DE AVANCE

PUBLICO

ENERO 2023

ANEXO 1:

MEMORIA DE CALCULO COSTO INCREMENTAL DE DESARROLLO

1.- Costo Incremental de Desarrollo del Proyecto de Expansión



1.4 Inversiones Proyecto de Expansión

Las inversiones administrativas o técnicas correspondientes al proyecto de expansión de la empresa eficiente, en este caso dado sólo por la consideración del capital de trabajo necesario para la ejecución de las actividades de la empresa eficiente, son asignadas a los distintos elementos a tarifificar (cargo de acceso y tramo local) de acuerdo la matriz de asignación de costos presentada en el cuerpo principal del estudio tarifario.

1.4 Valor residual

El valor residual de las inversiones administrativas o técnicas correspondientes al proyecto de expansión de la empresa eficiente, se calculan a partir del la vida útil propuesta por el Servicio de Impuestos Internos (SII) para cada tipología de inversión.

El valor residual de la Empresa Eficiente corresponde al valor económico de las inversiones al final del período tarifario. El valor económico residual de cada activo se determina como

el valor presente al final del quinto año de las anualidades restantes que financiarían la inversión realizada durante toda su vida útil del activo.

Los valores residuales obtenidos son asignados a los distintos elementos a tarificar (cargo de acceso y tramo local) de acuerdo la matriz de asignación de costos presentada en el cuerpo principal del estudio tarifario.

1.4 Costos de remuneraciones, de operación técnica y de administración

Los costos de remuneraciones, de operación técnicos y de administración obtenidos son asignados a los distintos elementos a tarificar (cargo de acceso y tramo local) de acuerdo la matriz de asignación de costos presentada en el cuerpo principal del estudio tarifario.

1.4 Depreciación

Para el cálculo de la depreciación de los activos de la Empresa Eficiente se utilizará el método de depreciación acelerada respetando la equivalencia financiera de los impuestos pagados fuera del período de cinco años de acuerdo a las normas generalmente aceptadas.

Para ello se utilizará la siguiente fórmula para la obtención de la depreciación, validada en los recientes procesos tarifarios.

$$D = \frac{I}{\lceil VU/3 \rceil} \cdot \frac{(1+k)^{\lceil VU/3 \rceil} - 1}{(1+k)^{\lceil VU/3 \rceil}} \cdot \frac{(1+k)^{VU}}{(1+k)^{VU} - 1}$$

ANEXO 2:

1. Información relacionada con áreas de superposición

Respecto de este punto cabe mencionar que la concesionaria no posee información suficiente, auditable y relevante respecto a las áreas de cobertura de las redes de todas las compañías locales del mercado para cumplir lo establecido en las BTE respecto a la determinación de la distribución de las altas del mercado, donde señalan además que “se considerará que los oferentes que participan en una misma área de superposición son de similar eficiencia en cuanto a captación de nuevos clientes, por lo que deberían obtener el mismo porcentaje de participación respecto de la demanda en sus respectivos proyectos de expansión. La información que sustente las áreas geográficas de superposición y las empresas participantes en ellas deberá ser auditable por la Subsecretaría.” Al no contarse con información referida



a la cobertura de las redes locales de las demás empresas de telecomunicaciones, no es posible adjuntar la información establecida en las BTE.

ANEXO 3:

Para la definición de una estructura organizacional de una empresa eficiente, se consideraron las características de la industria, de los productos o servicios que se van a comercializar y del tipo de personal requerido y su nivel de especialización para cada área.

Se definió las distintas áreas de la empresa eficiente estableciendo los cargos necesarios de implementar y los drivers de dimensionamiento a fin de diseñar la estructura organizacional eficiente que debe dar soporte a la demanda proyectada para esta empresa, además de irse ocupando de los incrementales de crecimiento en abonados a través del tiempo.

Se identifican cargos que son fijos y los que son variables dependientes del número de abonados, además se debe establecer una cadena de mando para cada área y entre área que responda a lo exigido a una empresa eficiente.



1.- Perfiles

Definidas las distintas áreas que deben existir dentro de una empresa eficiente, corresponde dimensionarlas en términos del personal requerido para su operación. Para ello se identifican los distintos cargos en cada gerencia y se identifican cuáles son los drivers de crecimiento de modo poder dimensionar la cantidad de personal necesario para soportar las labores que demande la provisión de servicio de telefonía a sus futuros incrementales de crecimiento en un horizonte de 5 años.

Los drivers utilizados están indexados a la cantidad de líneas de la empresa o al volumen de ventas, a su vez existen cargos cuyos drivers son fijos dado que sus actividades no aumentan o disminuyen con el crecimiento de los abonados o de la red.

Se ha modelado una casa matriz en Providencia, donde se concentra la mayoría de las actividades de la empresa eficiente. La empresa eficiente no considera sucursales.

La siguiente tabla muestra la cantidad de dotación para cada gerencia de la empresa eficiente proyectada para el horizonte de 5 años.

2.- Oficinas

El modelamiento de los edificios administrativos necesarios para albergar el personal requerido para el desarrollo de todas las funciones vinculadas con el suministro del servicio público telefónico local, se ha realizado a partir de dotación de la empresa eficiente, y considerando oficinas para albergar al personal dedicado a funciones administrativas de las distintas unidades de la organización y el arriendo de oficinas comerciales destinadas a la atención de usuarios y público en general.

Para el dimensionamiento de los espacios físicos destinados al desarrollo de las distintas funciones y actividades del personal administrativo, se ha utilizado la información de la dotación de personal al final del horizonte de planificación, descontando para ello de la dotación de personal total de la empresa eficiente, el número de personas asignadas a las oficinas comerciales.

El resultado de ello se muestra a continuación:



1.1 Avance Estudio Tarifario Formación Perfiles 2023-2028

CONFIDENCIAL

2.- Avance Estudio Tarifario Formación Organización 2023-2028

CONFIDENCIAL

3.- Avance Estudio Tarifario Formación Oficinas 2023-2028

CONFIDENCIAL

4.- Avance Estudio Tarifario Organigrama 2023-2028 (Se adjunta archivo en PDF)

Se adjuntan en archivos 6xcel el detalle de la descripción y cuantificación de áreas de recursos humanos, descripción de cargo, edificios y dependencias de Netline , de acuerdo a lo requerido en las BTED.

ANEXO 4:

SUPUESTOS Y MODELOS DE ESTIMACIONES DE DEMANDA

1. Modelos de estimaciones de demanda

La estructura general del modelo a ser estimado en el presente estudio es la siguiente:

$$\ln(\text{penet}_t) = A + \sum_{k=0}^K B_k \ln(\text{PIBpc}_{t-k}) + \sum_{j=0}^J C_j \ln(\text{CFreal}_{t-j}) + \sum_{i=0}^I D_i \ln(\text{penet}_{t-i}) + \varepsilon_t$$

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

[REDACTED]

MEMORIA DE CALCULO PROYECCIÓN DE DEMANDA

1. Demanda de líneas nivel nacional

A continuación se presenta la proyección de demanda de la industria para el quinquenio resultante de la aplicación del modelo de estimación de demanda y de los supuestos

Proyección de líneas a nivel nacional

Se adjunta archivo Excel Proyección Demanda Netline R01.xlsx

2. Demanda de líneas a nivel regional

Para la obtención de la demanda de líneas a nivel regional se supone que las líneas en la Región Metropolitana disminuyen en forma similar al resto del país

Proyección de líneas a nivel de la Región Metropolitana

CONFIDENCIA

3. Demanda de líneas nivel comunal

Para distribuir las líneas a nivel regional en las respectivas comunas, se considera como referencia las Series Estadísticas 1_SERIES_LINEAS_TELEFONICAS_JUN22_160822: 1.17_Líneas por comuna, elaborado por SUBTEL.

Bajo el supuesto que este porcentaje se mantiene constante durante el quinquenio, se determinan las líneas a nivel de comuna de cada región.

Nuevas líneas por comunas



CONFIDENCIAL

4. Demanda de líneas de la empresa eficiente

Para la proyección de la demanda que enfrenta la empresa eficiente se realizan las siguientes consideraciones:

- El área de superposición de servicios de la empresa eficiente corresponderá a la zona de servicio de la concesionaria la cual se encuentra comprendida por Av. El Cerro, Santa María y Pedro de Valdivia Norte, Comuna de Providencia, Santiago, en la cual existe superposición de redes de 6 concesionarias de servicio público telefónico local y donde un usuario puede acceder efectivamente a más de una oferta de servicio, disponible técnica y comercialmente, considerando para ello el horizonte de este Estudio Tarifario.
- Los oferentes que participan en el área de superposición definida anteriormente son de similar eficiencia en cuanto a captación de nuevos clientes, por lo que deberían obtener el mismo porcentaje de participación respecto de la demanda en sus respectivos proyectos de expansión.

Por lo tanto, la demanda del proyecto de expansión de la empresa eficiente es la siguiente:

Estimación de demanda Empresa Eficiente, Se adjunta archivo Excel Proyección Demanda Netline R01.xlsx